

## Studer Innotec - Des chalets valaisans au marché mondial

**Serge Remy**

Studer Innotec

Rue des Casernes 57, CH-1950 Sion

s.remy@studer-inno.com

<http://www.studer-innotec.com>

### 1. Premiers pas dans le Valais

#### 1.1 Des systèmes solaires aux onduleurs

- € L'entreprise Studer Innotec est créée en 1987 par Roland Studer. Elle s'appelle alors Studer Solartechnik.
- € De 1987 à 1991 c'est le développement de son domaine de compétence dans le solaire photovoltaïque et dans la conversion de la tension avec les premiers onduleurs DC/AC.
- € 1991 est l'année du début de la collaboration avec l'Ecole d'Ingénieurs du Valais (actuelle HEVs).

#### 1.2 L'expansion hors des frontières

- € Jusqu'en 1995 la vente des onduleurs se fait essentiellement dans le Valais et en Suisse.
- € Le lancement en 1994 du Twinpower, puis en 1995 du SI, deux onduleurs aux performances uniques, et à ce jour inégalées, rendent Studer Innotec très attractive sur les marchés étrangers (projets au cahier des charges exigeant, conditions d'environnement difficiles).
- € C'est le démarrage d'une activité d'exportation qui représente, depuis maintenant plusieurs années, près de 90% de notre chiffre d'affaires.

#### 1.3 Studer Innotec aujourd'hui

- € Studer Innotec est actuellement leader du marché des onduleurs en Suisse et en Europe, et un acteur majeur dans le reste du Monde.
- € Depuis sa création, l'entreprise a connu une croissance moyenne de 20% par an.
- € Elle emploie aujourd'hui 40 personnes et gère un réseau de plus d'une centaine de distributeurs dans plus de 70 pays.
- € Grâce à son offre d'une large gamme d'onduleurs, elle est la seule à couvrir l'ensemble des marchés du solaire photovoltaïque, du nautisme, des applications mobiles, des systèmes électriques de secours et des télécoms.
- € Enfin, les plusieurs dizaines de milliers d'onduleurs installés de par le Monde contribuent aussi à une notoriété et une reconnaissance qui dépassent largement nos frontières.

## 2. Les clés de la réussite

### 2.1 Ecoute client

- € Tout commence par le client et tout finit pour le client. Nous cultivons une proximité relationnelle afin d'être à l'écoute de nos clients et ainsi de rester en phase avec leurs marchés.

### 2.2 R&D

- € Pour traduire les attentes de nos clients en prestations et en produits nouveaux, une équipe de 8 personnes se consacre entièrement à notre activité de R&D.

### 2.3 Unité de production intégrée

- € La philosophie de l'entreprise a été, depuis le début, la maîtrise du processus de A à Z, du développement à la vente des produits.
- € Studer Innotec est donc une entreprise intégrée verticalement, capable ainsi d'une flexibilité inconnue ou rare chez nos concurrents directs. Cette flexibilité nous permet aussi d'occuper des marchés de niche (offre d'exécutions spéciales).

### 2.4 Approvisionnement

- € Un nombre important de nos fournisseurs et sous-traitants se trouve en Valais et dans le reste de la Suisse. Ce qui nous permet de maintenir un haut niveau de qualité à nos onduleurs.
- € La conception high-tech et le choix de la performance et de la fiabilité nous amènent à choisir nos composants avec le plus grand soin.
- € C'est aussi notre choix pour les dernières technologies, tels que les processeurs de signaux numériques, qui procurent de plus grandes performances et un rendement plus élevé à nos onduleurs.

### 2.5 Forces

- € En matière de produit, nos forces sont :
  - La régulation la plus rapide du marché, qui procure une tension de sortie beaucoup plus stable
  - Un rendement très élevé
  - Des capacités de surcharge sans concurrence

### 2.6 Qualité

- € Pour nos clients, la qualité a un pays : la Suisse. C'est un grand avantage mais qui doit se mériter en permanence. Cette attente de nos clients nous conduit à faire preuve d'une rigueur absolue tout au long du processus de fabrication.
- € Que ce soit Shell Solar en Inde, les Chemins de Fer Danois, les Télécoms Suédois, la Marine Nationale en France, BP Solar en Afrique, Philips en Hollande ou encore Swisscom, nos clients savent qu'ils peuvent compter sur les performances et la fiabilité de nos onduleurs.

### 3. Conclusion

Dans le Valais, le solaire ne produit pas seulement des kWh, mais aussi des emplois. Et notre aventure industrielle a prouvé que « les montagnes n'ont pas accouché d'une souris ».

Mais nous sommes conscients que rien n'est jamais définitivement gagné. C'est la raison pour laquelle nous avons fait le choix d'orientations qui nous permettront de poursuivre notre développement, à savoir :

#### 3.1 Orientation technique

- € Nos futurs onduleurs apporteront plus de confort et offriront une plus grande polyvalence à leurs utilisateurs.
- € Nous comptons diversifier notre offre et nous orienter vers des systèmes de conditionnement de l'énergie, pour une nouvelle forme d'alimentation.

#### 3.2 Orientation commerciale

- € En terme de marchés, notre futur s'oriente d'un côté vers le tiers de la population mondiale qui n'a pas accès à l'électricité (électrification rurale), et de l'autre vers les 2 autres tiers qui ont ou vont avoir de + en + de mal à se fier à leur réseau électrique (systèmes de secours).
- € Dans l'optique des systèmes secourus, nous avons développé un concept appelé Solsafe qui permet d'assurer une alimentation électrique de secours pour les systèmes solaires raccordés au réseau.

**Enfin, notre ultime atout reste notre savoir-faire. Il nous différencie des concurrents et ne se copie pas facilement.**